

**Contact**

Relations Investisseurs : Arthur Carli – +33 (0)1 47 17 24 65 – acarli@axway.com

Communiqué de presse  
Paris, le 24 octobre 2024**Chiffre d'affaires Groupe de 112,4 M€ au T3, en croissance organique de 14,9 %**

- Solide performance d'Axway et impact immédiat de SBS, confirmation des objectifs annuels du Groupe
- Lancement réussi de l'intégration de SBS, premières synergies et opportunités partagées
- Une entité mère pour centraliser les fonctions et services *corporate* des marques Axway et SBS

Alors que l'entreprise a franchi il y a quelques semaines une étape historique dans son développement en ajoutant les forces de SBS à celles d'Axway, le 3<sup>ème</sup> trimestre 2024 s'est avéré être dynamique pour la nouvelle entité combinée. Les contributions à cette performance ont été positives tant de la part d'Axway que de SBS pour son premier mois au périmètre de consolidation.

Depuis la finalisation de la transaction début septembre, les sociétés ont continué à opérer de manière autonome. Alors que les équipes métiers sont restées concentrées sur leurs projets respectifs, plusieurs départements ont commencé à collaborer, marquant le début d'un nouveau projet d'entreprise visant à générer des synergies grâce à des initiatives conjointes.

Fort d'un 3<sup>ème</sup> trimestre dynamique, le nouveau Groupe a affiché un chiffre d'affaires de 261,1 M€ sur 9 mois, en croissance organique de 7,1 % et de 21,5 % au total. Alors que le 4<sup>ème</sup> trimestre sera, comme de coutume, la période la plus importante et la plus exigeante de l'année, le Groupe confirme aujourd'hui ses objectifs annuels de croissance et de rentabilité.

Au cours du trimestre, plusieurs évolutions importantes ont eu lieu :

- Du côté d'Axway, plusieurs affaires ont été conclues avec des clients augmentant leur usage et faisant évoluer leurs possibilités avec les solutions clés du portefeuille de produits. L'offre MFT s'est notamment démarquée en se repositionnant comme une référence sur le marché nord-américain grâce à plusieurs contrats remportés face aux solutions concurrentes les plus réputées. Par ailleurs, Axway a, pour la 9<sup>ème</sup> fois de son histoire en 2024, été nommé leader dans le Gartner® Magic Quadrant™ dédié à la gestion des API. En parallèle, l'offre de facturation électronique B2B a également amorcé sa montée en puissance, le gouvernement français ayant approuvé l'immatriculation PDP d'Axway<sup>1</sup>. Enfin, le NPS d'Axway a atteint 52 en fin de trimestre, poursuivant ainsi sa progression constante.
- Du côté de SBS, des contrats importants ont été signés au 3<sup>ème</sup> trimestre pour l'adoption par 2 banques du Benelux du nouveau produit *SBP Digital Core*, une offre innovante et orientée vers l'avenir pour permettre aux banques de migrer vers la solution *Core Banking* modulaire de SBS, entièrement basée sur le *cloud* et livrée en mode *SaaS*. Cette étape confirme la position de leader de SBS sur le marché du Benelux ainsi que son ambition de devenir un acteur prééminent sur le marché européen des systèmes bancaires centraux de nouvelle génération. En outre, un autre contrat important a été signé en France pour la migration d'une banque vers un nouveau produit de reporting réglementaire proposé par SBS à travers sa gamme *SBP Regulatory & Reporting*. Ce contrat confirme la position de leader de SBS sur le marché français des solutions de reporting réglementaire et de gestion des risques. Ces réalisations démontrent le succès de SBS dans la rénovation de ses offres et dans la mise à disposition de nouvelles solutions technologiques sur le marché, conformément à sa stratégie visant à faire évoluer progressivement son portefeuille de produits vers des solutions *SaaS* et la technologie *cloud*.

Patrick Donovan, Directeur Général d'Axway, a déclaré :

« Après avoir finalisé l'acquisition de SBS début septembre, je suis ravi de constater que les équipes des 2 sociétés sont restées concentrées sur leurs activités respectives. Les performances d'Axway depuis le début de l'exercice sont conformes à nos attentes et nous sommes en bonne voie pour atteindre nos objectifs annuels. Pour SBS, ce premier mois d'activité a montré une croissance impressionnante par rapport à septembre dernier, et les perspectives pour le 4<sup>ème</sup> trimestre sont solides. Maintenir la dynamique commerciale pendant un projet aussi important est souvent difficile, mais les équipes dirigeantes ont réussi à garder le cap en termes de croissance et de satisfaction des clients. En ce qui concerne l'intégration, nous avons lancé plusieurs chantiers au cours des 6 dernières semaines, réunissant les responsables de différentes fonctions pour mettre en place une nouvelle structure organisationnelle cohérente. Notre objectif est de rationaliser des fonctions telles que la finance, le juridique, les ressources humaines, l'IT et les achats afin d'optimiser les opérations pour soutenir à la fois Axway et SBS. Cela nous permettra de proposer de meilleurs services internes tout en réduisant leurs coûts. En outre, nous tirerons parti de l'expertise des 2 marques pour nous enrichir mutuellement, développer les meilleures pratiques opérationnelles et créer de nouvelles offres pour notre base de clients combinée, afin de leur offrir toujours plus de valeur ajoutée. »

<sup>1</sup> Plateforme de Dématérialisation Partenaire : Plateforme de facturation électronique ayant fait l'objet d'une procédure d'immatriculation par l'administration française. Une PDP est habilitée à assurer toutes les fonctionnalités prévues par la réforme en matière de facturation électronique et de e-reporting.

## Commentaires sur l'activité du Groupe au 3<sup>ème</sup> trimestre 2024

### Chiffre d'affaires consolidé

3 <sup>ème</sup> Trimestre 2024 (M€)	T3 2024	T3 2023 Retraité*	T3 2023 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Périmètre Axway	78,3	69,0	69,4	12,8%	13,4%
Périmètre SBS (1 mois)	34,3	28,9	-	-	18,8%
Opérations intragroupes	-0,1	0,0	-	-	-
<b>Chiffre d'affaires Groupe</b>	<b>112,4</b>	<b>97,8</b>	<b>69,4</b>	<b>62,1%</b>	<b>14,9%</b>

\* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2024

Au 3<sup>ème</sup> trimestre 2024, le chiffre d'affaires du Groupe a atteint 112,4 M€, soit une croissance organique de 14,9 % et une croissance totale de 62,1%. Les fluctuations de devises ont eu un impact négatif de 0,4 M€ sur la base retraitée du 3<sup>ème</sup> trimestre 2023, tandis que l'évolution du périmètre de consolidation, principalement due à l'intégration des activités de SBS à partir de septembre 2024, a eu un impact positif de 28,9 M€. Les éliminations intragroupes se sont élevées à 0,1 M€ sur la période.

### Commentaires sur le périmètre Axway

#### Chiffre d'affaires par type d'activité

3 <sup>ème</sup> Trimestre 2024 (M€)	T3 2024	T3 2023 Retraité*	T3 2023 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Souscription	48,4	36,9	37,0	30,8%	31,2%
<i>dont Axway Managed</i>	12,8	11,8	11,9	7,7%	8,3%
<i>dont Customer Managed</i>	35,5	25,0	25,1	41,7%	42,1%
Maintenance	16,8	21,0	21,1	-20,4%	-19,9%
<b>Sous-total - Contrats renouvelables</b>	<b>65,2</b>	<b>57,8</b>	<b>58,1</b>	<b>12,1%</b>	<b>12,7%</b>
Licences	4,1	2,6	2,7	54,4%	55,5%
Services	9,0	8,5	8,6	4,6%	5,4%
<b>Périmètre Axway</b>	<b>78,3</b>	<b>69,0</b>	<b>69,4</b>	<b>12,8%</b>	<b>13,4%</b>

\* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2024

Au 3<sup>ème</sup> trimestre 2024, l'activité **Souscription** a continué à performer vigoureusement, enregistrant une croissance organique de 31,2 % et contribuant au chiffre d'affaires total à hauteur de 48,4 M€. Les offres *Axway Managed* ont connu une croissance organique de leur chiffre d'affaires de 8,3 % et ont représenté environ un tiers des prises de commandes. Dans le même temps, le chiffre d'affaires *Customer Managed* a augmenté de plus de 42 %, reflétant une confiance continue des clients. Les revenus *upfront* liés aux contrats *Customer Managed* signés au cours du trimestre ont représenté 20,1 M€. La valeur annuelle des nouveaux contrats de souscription (ACV) signés au cours du trimestre a totalisé 11,8 M€. Les prises de commandes ont dépassé les prévisions sur le trimestre, avec une part toujours plus importante d'offres *Axway Managed*, qui confirme la pertinence de l'accent stratégique mis sur les modèles *cloud* pour attirer toujours plus de nouveaux clients.

L'activité **Maintenance** a enregistré un recul organique de 19,9 %, pour un chiffre d'affaires de 16,8 M€. Cette baisse est une fois de plus imputable à la transition des clients vers des modèles en souscription l'année dernière, reflétant une évolution vers des sources de revenus plus durables pour l'entreprise à l'avenir. Le taux de renouvellement des contrats de maintenance a été de 94 % au cours du trimestre.

A fin septembre 2024, l'ARR (*Annual Recurring Revenue*) d'Axway s'élevait à 235,3 M€, en croissance de 9,4 % à périmètre et taux de change constants, comparé à 215,1 M€ à fin septembre 2023. Les revenus issus de contrats renouvelables ont, pour leur part, représenté 83 % du chiffre d'affaires total au 3<sup>ème</sup> trimestre 2024.

Au 3<sup>ème</sup> trimestre 2024, l'activité **Licences** a atteint un chiffre d'affaires total de 4,1 M€, avec une croissance organique de 55,5 %. Cette solide performance reflète la forte demande pour un des produits spécialisés du portefeuille d'Axway, non disponible en souscription, qui a généré une nouvelle signature majeure dans le secteur public américain.

Les **Services** ont enregistré un chiffre d'affaires total de 9,0 M€ au 3<sup>ème</sup> trimestre 2024, avec une croissance organique de 5,4 %. La performance a été portée par le succès de projets de migration *cloud* de grande envergure dans les différentes régions où Axway opère, témoignant de la fidélité des clients et de leur niveau de satisfaction élevé.

#### Chiffre d'affaires par zone géographique

3 <sup>ème</sup> Trimestre 2024 (M€)	T3 2024	T3 2023 Retraité*	T3 2023 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	16,1	19,7	19,7	-18,2%	-18,2%
Reste de l'Europe	17,6	15,8	15,7	12,3%	11,8%
Amériques	40,3	29,4	29,8	35,3%	37,4%
Asie & Pacifique	4,2	4,2	4,2	0,8%	0,0%
<b>Axway Software</b>	<b>78,3</b>	<b>69,0</b>	<b>69,4</b>	<b>12,8%</b>	<b>13,4%</b>

\* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2024

Au 3<sup>ème</sup> trimestre 2024, la **France** a réalisé un chiffre d'affaires total de 16,1 M€, en baisse organique de 18,2 %, alors que l'activité Souscription était confrontée à une base de comparaison élevée à la suite de la très bonne performance enregistrée au 3<sup>ème</sup> trimestre 2023.

Le **Reste de l'Europe** a affiché une forte performance au cours du trimestre écoulé, atteignant un chiffre d'affaires total de 17,6 M€, en croissance organique de 11,8 %. Au cours du trimestre, les offres Amplify APIM et B2B ont fait l'objet d'une forte demande, générant d'importantes prises de commandes.

La région **Amériques** a excellé au 3<sup>ème</sup> trimestre 2024, avec un chiffre d'affaires total atteignant 40,3 M€, soit une croissance organique dynamique de 37,4 %. Cette augmentation significative est due à la bonne performance de la Souscription, qui a atteint un taux de croissance organique de près de 70 % par rapport au 3<sup>ème</sup> trimestre 2023. Les initiatives stratégiques menées dans la région et l'approche centrée sur la clientèle ont été déterminantes dans l'obtention de ces résultats. Les efforts et l'exécution des équipes commerciales ont d'ailleurs largement dépassé les attentes en termes de chiffre d'affaires et de prises de commandes, à la faveur de la signature de plusieurs contrats d'envergure.

Dans la région **Asie & Pacifique**, le 3<sup>ème</sup> trimestre 2024 a été marqué par une évolution stable avec un chiffre d'affaires total de 4,2 M€. Bien que la croissance ait été modeste, la région a maintenu son niveau d'affaires, faisant preuve de résilience et d'efficacité dans son engagement auprès des clients.

### Commentaires sur le périmètre SBS

#### Chiffre d'affaires par type d'activité

3 <sup>ème</sup> Trimestre 2024 (M€)	T3 2024	T3 2023 Retraité*	T3 2023 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Périmètre SBS (1 mois)	34,3	28,9	-	-	18,8%

\* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2024

Au 3<sup>ème</sup> trimestre 2024, SBS a réalisé un chiffre d'affaires de 34,3 M€, en croissance organique de 18,8 %. Pour ce trimestre, SBS n'a été consolidé dans les comptes du Groupe qu'à partir de début septembre, ce qui signifie qu'un seul mois de résultats de SBS est pris en compte dans ces chiffres. Lors de la publication des résultats annuels 2024, lorsque davantage de données seront disponibles, une analyse plus approfondie des activités de la SBS sera fournie.

#### Situation financière du Groupe au 30 septembre 2024

Au 30 septembre 2024, la trésorerie d'Axway s'élevait à 62,1M€ et l'endettement net était de 236,0 M€.

Pour rappel, Axway a sécurisé au cours de l'été de nouvelles facilités de crédit pour environ 200 M€ auprès de banques partenaires, pour permettre le financement partiel de l'acquisition de SBS.

#### Objectifs 2024 et perspectives du Groupe

La consolidation de SBS est effective depuis le 1<sup>er</sup> septembre 2024. En 2024, le Groupe intégrera les activités acquises de SBS pour les 4 derniers mois de l'exercice.

Fort de sa solide performance sur 9 mois, le Groupe réaffirme ses objectifs annuels pour 2024, projetant un chiffre d'affaires d'environ 460 M€ et une marge opérationnelle d'activité comprise entre 13 % et 17 %.

Parallèlement, il a été décidé de renommer l'entité mère du nouveau Groupe. Cette entité sera la société cotée en bourse et coordonnera les fonctions et les services des marques Axway et SBS, ainsi que des acquisitions futures. L'entité mère devrait être rebaptisée 74Software et servir de structure centrale pour les différentes activités du Groupe. Le changement de dénomination sera soumis au vote des actionnaires lors d'une assemblée générale extraordinaire prévue début décembre 2024.

**Aujourd'hui, Jeudi 24 octobre 2024, 8h30 (UTC+2) :**

**Chiffre d'affaires du 3<sup>ème</sup> trimestre 2024 - Conférence analyste virtuelle**

➔ Inscription à la conférence : [Cliquez ici](#) - Veuillez noter que la réunion se tiendra en anglais.

## Calendrier financier

Mercredi 26 février 2025, après bourse : Publication des résultats annuels 2024

Mercredi 26 février 2025, 18h30 (UTC+1) : Conférence virtuelle de présentation des résultats annuels 2024

Lundi 24 mars 2025 : Dépôt du Document d'Enregistrement Universel 2024

Jeudi 24 avril 2025, avant bourse : Publication du chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2025

Mardi 20 mai 2024, 14h30 (UTC+2) : Assemblée Générale des actionnaires

## Glossaire et Indicateurs Alternatifs de Performance

ACV : *Annual Contract Value* – Valeur annuelle d'un contrat de souscription.

ARR : *Annual Recurring Revenue* – Montant des facturations annuelles prévu pour l'ensemble des contrats de souscription et de maintenance actifs.

Chiffre d'affaires retraité : Chiffre d'affaires de l'année précédente retraité sur la base du périmètre et des taux de change de l'année en cours.

Croissance organique : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période en cours et le chiffre d'affaires de la même période sur l'exercice précédent, retraité des effets de périmètre et de change.

Croissance à changes constants : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période en cours et le chiffre d'affaires de la même période sur l'exercice précédent, retraité des effets de change.

NPS : *Net Promoter Score* – Indicateur de satisfaction et de recommandation d'un client pour un produit ou un service.

Résultat opérationnel d'activité : Résultat opérationnel courant retraité de la charge sans impact sur les liquidités liée aux stock-options et assimilés, ainsi que des dotations aux amortissements des actifs incorporels affectés.

## Avertissement

Le présent communiqué contient des informations financières prospectives auxquelles sont associés des risques et des incertitudes concernant la croissance et la rentabilité d'Axway, notamment en cas d'acquisitions. Axway rappelle que les signatures de contrats, qui représentent des investissements pour les clients, sont plus importantes au 2<sup>ème</sup> semestre et de ce fait, peuvent engendrer des effets plus ou moins favorables sur la performance de fin d'année. En outre, Axway rappelle que la (ou les) acquisition(s) potentielle(s) pourrai(ent) avoir un impact sur lesdites données financières. L'activité au cours de l'année et/ou les résultats réels peuvent être différents de ceux décrits dans le présent communiqué, notamment en raison d'un certain nombre de risques et d'incertitudes qui sont décrits dans le Document d'Enregistrement Universel 2023 déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 25 mars 2024, ainsi que dans son amendement déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 22 juillet 2024. La distribution du présent communiqué dans certains pays peut être soumise aux lois et règlements en vigueur. Les personnes physiquement présentes dans ces pays, dans lesquels ce communiqué de presse est diffusé, publié ou distribué devraient s'informer de telles restrictions et s'y conformer.

## À Propos d'Axway

Axway permet aux entreprises d'ouvrir toutes leurs ressources de manière sécurisée en intégrant et en transférant leurs données au sein d'un écosystème complexe de technologies nouvelles et anciennes. Les logiciels d'intégration B2B et MFT d'Axway reposant sur les API, améliorés en continu depuis 20 ans, complètent Axway Amplify, une plateforme ouverte de gestion des API qui facilite leur découverte et leur réutilisation à l'échelle des équipes, des fournisseurs et des environnements Cloud. Axway a déjà aidé plus de 11 000 entreprises à libérer toute la valeur de leurs écosystèmes digitaux pour créer des expériences d'exception, développer des services innovants et atteindre de nouveaux marchés.

## À Propos de Sopra Banking Software

Sopra Banking Software (SBS) est le leader mondial de technologies financières qui aide les banques à réimaginer la façon dont elles opèrent dans un monde de plus en plus numérique. SBS est le partenaire de confiance de plus de 1 500 institutions financières et prêteurs à grande échelle dans 80 pays. Sa plateforme cloud offre aux clients une architecture composable pour numériser les opérations, qu'il s'agisse de services bancaires, de prêts, de conformité, de paiements, de crédit à la consommation ou de financement d'actifs. SBS est reconnue comme l'une des 10 meilleures Fintech par IDC et comme leader dans le Digital Banking Universe d'Omdia.

**Annexes (1/1)**
**Périmètre Axway**
**Chiffre d'affaires par type d'activité**

Cumul 9 mois 2024 (M€)	9M 2024	9M 2023 Retraité*	9M 2023 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Souscription	141,6	115,8	115,7	22,4%	22,2%
<i>dont Axway Managed</i>	38,8	34,4	34,2	13,5%	12,5%
<i>dont Customer Managed</i>	102,8	81,4	81,5	26,2%	26,3%
Maintenance	51,4	65,6	65,7	-21,7%	-21,6%
<b>Sous-total - Contrats renouvelables</b>	<b>193,0</b>	<b>181,4</b>	<b>181,4</b>	<b>6,4%</b>	<b>6,4%</b>
Licences	6,7	5,6	5,7	19,1%	19,5%
Services	27,1	27,8	27,8	-2,3%	-2,3%
<b>Périmètre Axway</b>	<b>226,9</b>	<b>214,9</b>	<b>214,8</b>	<b>5,6%</b>	<b>5,6%</b>

\* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2024

**Chiffre d'affaires par zone géographique**

Cumul 9 mois 2024 (M€)	9M 2024	9M 2023 Retraité*	9M 2023 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	57,8	65,2	65,1	-11,3%	-11,4%
Reste de l'Europe	56,3	51,9	51,3	9,6%	8,5%
Amériques	100,5	86,6	87,1	15,5%	16,1%
Asie & Pacifique	12,3	11,2	11,3	9,4%	10,0%
<b>Axway Software</b>	<b>226,9</b>	<b>214,9</b>	<b>214,8</b>	<b>5,6%</b>	<b>5,6%</b>

\* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2024

**Périmètre SBS**
**Chiffre d'affaires par type d'activité**

Cumul 9 mois 2024 (M€)	9M 2024	9M 2023 Retraité*	9M 2023 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
<b>Périmètre SBS (1 mois)</b>	<b>34,3</b>	<b>28,9</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>18,8%</b>

\* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2024

**Périmètre Groupe**
**Chiffre d'affaires consolidé**

Cumul 9 mois 2024 (M€)	9M 2024	9M 2023 Retraité*	9M 2023 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Périmètre Axway	226,9	214,9	214,8	5,6%	5,6%
Périmètre SBS (1 mois)	34,3	28,9	-	-	18,8%
Opérations intragroupes	-0,1	0,0	-	-	-
<b>Chiffre d'affaires Groupe</b>	<b>261,1</b>	<b>243,7</b>	<b>214,8</b>	<b>21,5%</b>	<b>7,1%</b>

\* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2024

**Impact des variations de change et de périmètre sur le chiffre d'affaires**

Cumul 9 mois 2023 (M€)	9M 2024	9M 2023	Croissance
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>261,1</b>	<b>214,8</b>	<b>21,5%</b>
Variations de change		-0,4	
<b>Chiffre d'affaires à taux de change constants</b>	<b>261,1</b>	<b>214,5</b>	<b>21,7%</b>
Variations de périmètre		+29,2	
<b>Chiffre d'affaires à taux de change et périmètre constants</b>	<b>261,1</b>	<b>243,7</b>	<b>7,1%</b>

**Variation des taux de change**

Cumul 9 mois 2024	Taux moyen 9M 2024	Taux moyen 9M 2023	Variation
<i>Pour 1€</i>			
Dollar US	1,087	1,083	- 0,4%