

Contact

Relations Investisseurs : Arthur Carli – +33 (0)1 47 17 24 65 – acarli@axway.com

Communiqué de presse

Axway Software (AXW.PA) : Nouvelle performance robuste en 2023

- Chiffre d'affaires annuel de 319,0 M€ en 2023, en croissance organique de 5,8 % par rapport à 2022
- Solide croissance de l'ARR, en hausse de 6,6 % par rapport à fin 2022, atteignant 228,7 M€
- Marge opérationnelle d'activité en augmentation de 500 points de base à 19,7 % du chiffre d'affaires, soit 62,8 M€
- Hausse progressive du flux net de trésorerie disponible, en ligne avec les prévisions, représentant 6% du chiffre d'affaires

Paris, le 21 février 2024 - Le Conseil d'administration d'Axway Software a procédé ce jour à un examen approfondi des états financiers consolidés et des comptes annuels¹ relatifs à l'exercice clos le 31 décembre 2023. En conséquence, l'équipe de direction d'Axway annonce :

Axway Software : Résultats annuels 2023

| Principaux éléments du compte de résultat* | 2023 | | 2022 | |
|--|--------------|--------------|--------------|---------------|
| | (M€) | (% CA) | (M€) | (% CA) |
| Chiffre d'Affaires | 319,0 | | 314,0 | |
| <i>Croissance organique</i> | + 5,8% | | | |
| <i>Croissance à changes constants</i> | + 3,0% | | | |
| <i>Croissance totale</i> | + 1,6% | | | |
| Résultat Opérationnel d'Activité | 62,8 | 19,7% | 46,3 | 14,7% |
| Résultat Opérationnel Courant | 55,4 | 17,4% | 37,4 | 11,9% |
| Résultat Opérationnel | 47,6 | 14,9% | -46,4 | -14,8% |
| Résultat Net - part du Groupe | 35,8 | 11,2% | -40,0 | -12,8% |
| Résultat de base par action (en €) | 1,71 | | -1,85 | |

* Les indicateurs alternatifs de performance sont définis dans le glossaire disponible en fin de document

Patrick Donovan, Directeur Général, a déclaré :

« Pour Axway, 2023 marquait l'aboutissement d'un plan stratégique ayant concentré les efforts des équipes au cours des 3 dernières années. Aujourd'hui, je peux affirmer avec fierté, qu'ensemble, nous avons mené à bien le développement de l'entreprise sur cette période. Cette dynamique positive est le fruit de plusieurs évolutions fondamentales. Nous avons construit un modèle d'affaires performant, axé sur la souscription et concentré sur nos principales lignes de produits. Autour de nos produits, nous avons mis en place une organisation alignée, par produit et par région, qui a non seulement amélioré la satisfaction de nos clients, mais également renforcé l'engagement de nos collaborateurs. Ces éléments se traduisent par une nette progression des résultats, qui dépassent nos engagements, mais surtout, nous permettent de nous projeter vers la prochaine étape de notre projet d'entreprise en nous appuyant sur une situation financière solide. Bien que la base de comparaison du 4^{ème} trimestre 2022 n'ait pas été égale au 4^{ème} trimestre 2023, l'entreprise a dépassé ses prévisions internes en fin d'exercice. Les prises de commandes, et notamment celles de contrats de souscription Customer Managed, ont été plus importantes qu'anticipé et ont accéléré notre reconnaissance de chiffre d'affaires. Si cet effet comptable s'est avéré favorable en 2023, à périmètre constant, les projections de performance normative d'Axway restent inchangées. »

¹ Les procédures d'audit des comptes ont été réalisées. Le rapport des Commissaires aux Comptes est en cours d'émission.

Commentaires sur l'activité au cours de l'exercice 2023

En 2023, dans un marché en accélération constante vers le Cloud, Axway a su tirer parti de son modèle économique renouvelé pour consolider sa position d'éditeur leader dans la gestion des flux de données critiques. L'entreprise a continué à proposer aux grandes entreprises des solutions logicielles performantes et sécurisées, capables d'accompagner leur développement sur le long terme.

L'année d'Axway a été ponctuée de plusieurs faits marquants, parmi lesquels :

- Un nouveau plus haut de chiffre d'affaires et de rentabilité pour l'entreprise, qui, sur l'exercice, a bénéficié d'un niveau record de satisfaction de ses clients, matérialisé par un *Net Promoter Score* (NPS) de 37, contre 35 un an plus tôt. Cette performance découle directement de l'engagement quotidien des collaborateurs d'Axway qui, dans un contexte d'évolution organisationnelle majeure, se concentrent depuis plusieurs années sur l'amélioration continue de l'expérience des clients vis-à-vis des produits et services d'Axway.
- La maximisation de l'utilisation des produits d'Axway par les clients et l'allongement de la durée des contrats se sont confirmés. Ces tendances reflètent parfaitement la cohérence de la structure matricielle adoptée par l'entreprise, avec une gestion par produit et par zone géographique. Sur l'exercice, la valeur totale des prises de commandes a augmenté de 5,1 % par rapport à 2022, tandis que plus de 100 nouveaux clients ont choisi Axway pour les accompagner dans leurs projets de transformation digitale.
- Les produits et la vision d'Axway sur ses différents marchés technologiques ont à nouveau été récompensés en 2023. Pour la 8^{ème} fois de son histoire, Axway a été reconnue parmi les leaders mondiaux sur le marché de la gestion des API à l'occasion de l'édition 2023 de l'étude *Gartner Magic Quadrant™ for API Management*. En parallèle, les offres de Gestion des API, d'intégration B2B et de MFT, qui constituent 3 des 4 principales lignes de produits d'Axway, ont été nommées leader dans leurs catégories respectives des rapports *Winter 2024* de la plateforme d'évaluation mondiale de solutions d'entreprise G2.
- Après avoir recentré son portefeuille de produits en 2022 en se désengageant des activités qui n'étaient plus alignées avec ses objectifs de croissance et de rentabilité, Axway a adopté une stratégie plus offensive en 2023 en consolidant 2 nouvelles sociétés à son périmètre. Fin Mars, Axway a d'abord acquis la société belge AdValvas, un expert européen des processus de facturation électronique, dont les offres ont immédiatement renforcé la ligne de produit B2B. En 9 mois, le carnet de commande n'a cessé de croître du fait du fort intérêt manifesté pour une expertise certifiée sur le réseau PEPPOL. Puis, mi-octobre, Axway a finalisé l'acquisition de la société française Cycom Finances et de sa solution de schématisation comptable, PaE. Cette acquisition, qui enrichit l'offre *Axway Financial Accounting Hub* (FAFH) a donné lieu à l'établissement d'un partenariat stratégique avec KPMG en France et a engendré, quelques semaines seulement après sa finalisation, une première signature significative avec un établissement bancaire européen de premier plan.

Alors qu'Axway se fixe d'ambitieux objectifs de croissance externe pour les années à venir, l'entreprise entend entretenir un portefeuille agile de produits performants, capable d'accompagner les évolutions rapides de son industrie.

Commentaires sur la performance opérationnelle en 2023

En 2023, le chiffre d'affaires d'Axway s'est élevé à 319,0 M€, en hausse de 5,8 % organiquement et de 1,6 % au total. Les variations de périmètre, principalement du fait des opérations de rationalisation du portefeuille de produits réalisées en 2022, ont eu un effet négatif de 8,2 M€ sur l'exercice. Les variations de change, dont notamment la dépréciation du dollar américain face à l'euro, ont également impacté négativement le chiffre d'affaires à hauteur de 4,4 M€. Le résultat opérationnel d'activité s'est une nouvelle fois apprécié pour atteindre 62,8 M€ sur l'année, soit 19,7 % du chiffre d'affaires contre 14,7 % en 2022.

Axway Software : Chiffre d'affaires par type d'activité

| Exercice 2023 (M€) | 2023 | 2022 | 2022 | Croissance Totale | Croissance Organique |
|-----------------------|--------------|--------------|--------------|-------------------|----------------------|
| | | Retraité* | Publié | | |
| Licences | 8,8 | 10,2 | 11,6 | - 23,8% | - 13,7% |
| Souscription | 186,6 | 146,5 | 154,0 | + 21,2% | + 27,4% |
| Maintenance | 87,0 | 107,9 | 111,2 | - 21,7% | - 19,4% |
| Services | 36,5 | 36,8 | 37,3 | - 2,1% | - 0,6% |
| Axway Software | 319,0 | 301,4 | 314,0 | + 1,6% | + 5,8% |

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2023

Le chiffre d'affaires de l'activité **Licences** s'est élevé à 8,8 M€ sur l'exercice, en recul organique de 13,7 %. Conformément aux attentes, après plusieurs années de contraction liée à la montée en puissance des offres en souscription, les ventes de licences ce sont progressivement stabilisées au cours de l'année et sont désormais principalement portées par un produit spécialisé. Le chiffre d'affaires de l'activité a renoué avec la croissance aux 3^{ème} et 4^{ème} trimestres 2023, sans que cela ne suffise à compenser la baisse enregistrée au 1^{er} semestre. Pour autant, le retournement de tendance observé laisse envisager des perspectives plus équilibrées pour 2024.

Le **Souscription** a maintenu une dynamique très solide tout au long de l'exercice 2023. En progression organique de plus de 50 % sur les 9 premiers mois de l'année, l'activité était confrontée à une base de comparaison record en fin d'exercice. Cela n'a pas empêché une nouvelle croissance organique de 1,8 % au 4^{ème} trimestre 2023, permettant à l'activité d'atteindre un chiffre d'affaires annuel de 186,6 M€, en progression de 27,4 % par rapport à 2022. Plusieurs signatures importantes de contrats *Customer Managed* ont permis à la société de dépasser ses prévisions de chiffre d'affaires en fin d'exercice. En année pleine, les revenus immédiats, issus des contrats de souscription *Customer Managed*, ont représenté 93,4 M€ contre 78,7 M€ en 2022. La valeur annuelle des contrats de souscription (ACV) conclus en 2023 a, pour sa part, atteint 49,9 M€, en augmentation de 1,4 %.

Le chiffre d'affaires **Maintenance** a atteint 87,0 M€ en 2023, en retrait de 21,7 % au total et de 19,4 % organiquement. Alors que le taux de renouvellement des contrats a atteint 94 %, le recul de l'activité s'explique principalement par la diminution des ventes de licences et la migration continue des clients vers les offres en souscription.

A fin décembre 2023, l'ARR (*Annual Recurring Revenue*) d'Axway, qui combine les revenus récurrents de tous les contrats actifs de maintenance et de souscription, y compris, le cas échéant, les revenus de souscription immédiats (*upfront*) lissés mensuellement, représentait 228,7 M€, en hausse de 6,6 %² à périmètre et taux de change constants. Le chiffre d'affaires des contrats renouvelables a, par ailleurs, atteint 86 % du chiffre d'affaires total en 2023.

L'activité **Services** a été pratiquement stable par rapport à l'année précédente avec un chiffre d'affaires annuel de 36,5 M€ (-0,6 %). L'activité a été principalement soutenue par plusieurs grands projets de migration MFT en Europe. Comme prévu, les Services se stabilisent désormais entre 10 et 15 % du chiffre d'affaires total d'Axway.

Axway Software : Chiffre d'affaires par zone géographique

| Exercice 2023 (M€) | 2023 | 2022 Retraité* | 2022 Publié | Croissance Totale | Croissance Organique |
|-----------------------|--------------|-------------------|----------------|----------------------|-------------------------|
| France | 99,9 | 90,9 | 91,6 | + 9,0% | + 9,9% |
| Reste de l'Europe | 76,1 | 67,8 | 68,4 | + 11,2% | + 12,1% |
| Amériques | 126,4 | 123,1 | 133,3 | - 5,1% | + 2,7% |
| Asie / Pacifique | 16,6 | 19,6 | 20,8 | - 20,0% | - 15,3% |
| Axway Software | 319,0 | 301,4 | 314,0 | + 1,6% | + 5,8% |

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2023

En **France**, Axway a réalisé un chiffre d'affaires de 99,9 M€ en 2023 grâce à une croissance organique dynamique de 9,9 %. Dans le pays, l'activité a été stimulée par l'accélération des migrations vers les offres en souscription et par une augmentation notable de l'usage sur l'ensemble des lignes de produit du portefeuille. Preuve de l'excellente dynamique commerciale, la valeur des prises de commandes de la part de nouveaux clients a été en augmentation de 43 % sur l'année.

La zone **Reste de l'Europe** a également affiché une nette progression de ses activités sur l'exercice 2023. Le chiffre d'affaires a atteint 76,1 M€ en hausse de 12,1 % par rapport à l'année précédente. Cette bonne performance a été rendue possible par la croissance des plus grands pays de la région, en particulier l'Allemagne, où la nouvelle organisation et l'accent mis sur les ventes continuent à produire d'excellents résultats.

Les **Amériques** (USA et Amérique latine) ont enregistré un chiffre d'affaires de 126,4 M€ en 2023, soit 40 % du chiffre d'affaires total d'Axway sur l'exercice. Dans la région, les activités ont été en croissance organique de 2,7 % sur l'année. Alors qu'en Amérique du nord, Axway a une nouvelle fois bénéficié de son leadership sur le marché du MFT pour renforcer ses positions face à ses principaux concurrents, en Amérique latine l'offre de gestion des API, Amplify, a soutenu la performance.

En **Asie/Pacifique**, Axway a réalisé un chiffre d'affaires annuel de 16,6 M€, en recul organique de 15,3 %. À l'inverse de l'année précédente, en 2023, les clients de la région ont privilégié les contrats de souscription *Axway Managed* qui ont représenté 55 % des prises de commandes. A défaut de provoquer une reconnaissance immédiate de chiffre d'affaires, ces contrats génèrent des revenus tout au long de leur durée.

Commentaires sur le résultat net 2023

Le résultat opérationnel courant a été de 55,4 M€ en 2023, représentant 17,4 % du chiffre d'affaires, contre 11,9 % l'année précédente. Cela comprend l'amortissement des actifs incorporels affectés pour 3,2 M€ et une charge liée aux paiements en actions pour un montant de 4,2 M€.

Le résultat opérationnel de l'exercice est ressorti à 47,6 M€, soit 14,9 % du chiffre d'affaires.

Le bénéfice net de l'exercice s'est établi à 35,8 M€, soit 11,2 % du chiffre d'affaires. Le résultat de base par action a été de 1,71 €.

Situation financière au 31 décembre 2023

Au 31 décembre 2023, la situation financière d'Axway était solide avec une trésorerie de 16,7 M€ et une dette bancaire de 92,3 M€.

² L'ARR d'Axway à fin 2022 a été retraité pour tenir compte d'un changement méthodologique et s'élève ainsi à 214,5 M€.

Le flux net de trésorerie disponible a atteint 18,8 M€ en 2023, contre 2,2 M€ l'année précédente. Comme anticipé, l'accumulation des contrats de souscription facturés annuellement a permis d'améliorer la trésorerie nette provenant des activités d'exploitation.

Les capitaux propres, pour leur part, s'élevaient à 346,3 M€ au 31 décembre 2023 contre 327,8 M€ à la fin 2022.

Evolution de l'effectif

Au 31 décembre 2023, l'effectif d'Axway comprenait 1465 collaborateurs contre 1525 au 31 décembre 2022.

Dividende proposé au titre de l'exercice 2023

Le Conseil d'administration d'Axway ne proposera pas de distribution de dividende au titre de l'exercice 2023.

Objectifs 2024

Pour 2024, Axway prévoit une croissance organique comprise entre 1 et 3 %, et un résultat opérationnel d'activité de l'ordre de 20 % du chiffre d'affaires.

Aujourd'hui, mercredi 21 février 2024, 18h30 (UTC+1) :
Conférence virtuelle de présentation des résultats annuels 2023

→ Inscription à la conférence : [Cliquez ici](#)

Ou par téléphone, composer un des numéros ci-dessous :

- France : +33 (0) 1 70 37 71 66
- USA : +1 786 697 3501
- International : +44 (0) 33 0551 0200

Veillez noter que la réunion se tiendra en anglais.

Calendrier financier

Lundi 25 mars 2024 : Dépôt du Document d'Enregistrement Universel 2023

Jeudi 25 avril 2024, avant bourse : Publication du chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2024

Jeudi 16 mai 2024, 14h30 (UTC+2) : Assemblée Générale des actionnaires

Mardi 23 juillet 2024, après bourse : Publication des résultats semestriels 2024

Mardi 23 juillet 2024, 18h30 (UTC+2) : Conférence virtuelle de présentation des résultats semestriels 2024

Jeudi 24 octobre 2024, avant bourse : Publication du chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2024

Glossaire & Indicateurs alternatifs de performance

ACV : *Annual Contract Value* – Valeur annuelle d'un contrat de souscription.

ARR : *Annual Recurring Revenue* – Montant des facturations annuelles prévu pour l'ensemble des contrats de souscription et de maintenance actifs.

Chiffre d'affaires retraité : Chiffre d'affaires de l'année précédente retraité sur la base du périmètre et des taux de change de l'année en cours.

Croissance organique : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période en cours et le chiffre d'affaires de la même période sur l'exercice précédent, retraité des effets de périmètre et de change.

Croissance à changes constants : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période en cours et le chiffre d'affaires de la même période sur l'exercice précédent, retraité des effets de change.

Employee Engagement Score : Mesure de l'engagement des collaborateurs par le biais d'une enquête annuelle indépendante.

NPS : *Net Promoter Score* – Indicateur de satisfaction et de recommandation d'un client pour un produit ou un service.

Résultat opérationnel d'activité : Résultat opérationnel courant retraité de la charge sans impact sur les liquidités liée aux stock-options et assimilés, ainsi que des dotations aux amortissements des actifs incorporels affectés.

TCV : *Total Contract Value* – Valeur contractuelle totale d'un contrat de souscription sur sa durée.

Avertissement

Le présent communiqué contient des informations financières prospectives auxquelles sont associés des risques et des incertitudes concernant la croissance et la rentabilité d'Axway, notamment en cas d'acquisitions. Axway rappelle que les signatures de contrats, qui représentent des investissements pour les clients, sont plus importantes au 2^{ème} semestre et de ce fait, peuvent engendrer des effets plus ou moins favorables sur la performance de fin d'année. En outre, Axway rappelle que la (ou les) acquisition(s) potentielle(s) pourrai(ent) avoir un impact sur lesdites données financières. L'activité au cours de l'année et/ou les résultats réels peuvent être différents de ceux décrits dans le présent communiqué, notamment en raison d'un certain nombre de risques et d'incertitudes qui sont décrits dans le Document d'Enregistrement Universel 2022 déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 24 mars 2023. La distribution du présent communiqué dans certains pays peut être soumise aux lois et règlements en vigueur. Les personnes physiquement présentes dans ces pays, dans lesquels ce communiqué de presse est diffusé, publié ou distribué devraient s'informer de telles restrictions et s'y conformer.

À Propos d'Axway

Axway permet aux entreprises d'ouvrir toutes leurs ressources de manière sécurisée en intégrant et en transférant leurs données au sein d'un écosystème complexe de technologies nouvelles et anciennes. Les logiciels d'intégration B2B et MFT d'Axway reposant sur les API, améliorés en continu depuis 20 ans, complètent Axway Amplify, une plateforme ouverte de gestion des API qui facilite leur découverte et leur réutilisation à l'échelle des équipes, des fournisseurs et des environnements Cloud. Axway a déjà aidé plus de 11 000 entreprises à libérer toute la valeur de leurs écosystèmes digitaux pour créer des expériences d'exception, développer des services innovants et atteindre de nouveaux marchés. Découvrez-en plus sur axway.com/fr

Annexes (1/5)
Axway Software : Chiffre d'affaires par type d'activité

| 1 ^{er} Trimestre 2023 (M€) | T1 2023 | T1 2022 Retraité* | T1 2022 Publié | Croissance Totale | Croissance Organique |
|-------------------------------------|-------------|----------------------|-------------------|----------------------|-------------------------|
| Licences | 2,1 | 3,5 | 3,7 | -42,6% | -39,5% |
| Souscription | 37,8 | 24,7 | 26,4 | 43,1% | 53,1% |
| Maintenance | 22,5 | 27,9 | 27,9 | -19,5% | -19,6% |
| Services | 9,5 | 9,0 | 9,0 | 6,1% | 5,4% |
| Axway Software | 71,8 | 65,1 | 66,9 | 7,3% | 10,3% |

| 2 ^{ème} Trimestre 2023 (M€) | T2 2023 | T2 2022 Retraité* | T2 2022 Publié | Croissance Totale | Croissance Organique |
|--------------------------------------|-------------|----------------------|-------------------|----------------------|-------------------------|
| Licences | 0,9 | 1,9 | 2,6 | -66,6% | -54,8% |
| Souscription | 40,9 | 27,6 | 29,5 | 38,7% | 48,2% |
| Maintenance | 22,1 | 27,2 | 28,1 | -21,3% | -18,6% |
| Services | 9,7 | 9,1 | 9,3 | 4,5% | 6,0% |
| Axway Software | 73,6 | 65,9 | 69,5 | 5,9% | 11,7% |

| 3 ^{ème} Trimestre 2023 (M€) | T3 2023 | T3 2022 Retraité* | T3 2022 Publié | Croissance Totale | Croissance Organique |
|--------------------------------------|-------------|----------------------|-------------------|----------------------|-------------------------|
| Licences | 2,7 | 1,9 | 2,3 | 16,2% | 41,8% |
| Souscription | 37,0 | 24,6 | 27,4 | 35,2% | 50,7% |
| Maintenance | 21,1 | 26,6 | 28,3 | -25,3% | -20,7% |
| Services | 8,6 | 9,2 | 9,6 | -10,4% | -7,2% |
| Axway Software | 69,4 | 62,3 | 67,5 | 2,7% | 11,3% |

| 4 ^{ème} Trimestre 2023 (M€) | T4 2023 | T4 2022 Retraité* | T4 2022 Publié | Croissance Totale | Croissance Organique |
|--------------------------------------|--------------|----------------------|-------------------|----------------------|-------------------------|
| Licences | 3,2 | 2,9 | 3,0 | + 6,6% | + 9,1% |
| Souscription | 71,0 | 69,7 | 70,7 | + 0,3% | + 1,8% |
| Maintenance | 21,3 | 26,1 | 26,9 | - 20,8% | - 18,5% |
| Services | 8,8 | 9,4 | 9,5 | - 7,9% | - 6,5% |
| Axway Software | 104,2 | 108,1 | 110,1 | - 5,4% | - 3,6% |

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2023

Annexes (2/5)
Axway Software : Chiffre d'affaires par zone géographique

| 1 ^{er} Trimestre 2023 (M€) | T1 2023 | T1 2022 Retraité* | T1 2022 Publié | Croissance Totale | Croissance Organique |
|-------------------------------------|-------------|----------------------|-------------------|----------------------|-------------------------|
| France | 24,7 | 17,9 | 18,1 | 36,2% | 38,3% |
| Reste de l'Europe | 13,5 | 12,6 | 13,2 | 1,7% | 6,9% |
| Amériques | 30,9 | 29,3 | 30,3 | 1,9% | 5,2% |
| Asie / Pacifique | 2,8 | 5,3 | 5,3 | -46,8% | -47,4% |
| Axway Software | 71,8 | 65,1 | 66,9 | 7,3% | 10,3% |

| 2 ^{ème} Trimestre 2023 (M€) | T2 2023 | T2 2022 Retraité* | T2 2022 Publié | Croissance Totale | Croissance Organique |
|--------------------------------------|-------------|----------------------|-------------------|----------------------|-------------------------|
| France | 20,8 | 19,4 | 19,6 | 6,0% | 7,2% |
| Reste de l'Europe | 22,2 | 14,0 | 14,0 | 58,7% | 58,8% |
| Amériques | 26,4 | 27,4 | 30,5 | -13,6% | -3,6% |
| Asie / Pacifique | 4,3 | 5,2 | 5,4 | -20,7% | -17,3% |
| Axway Software | 73,6 | 65,9 | 69,5 | 5,9% | 11,7% |

| 3 ^{ème} Trimestre 2023 (M€) | T3 2023 | T3 2022 Retraité* | T3 2022 Publié | Croissance Totale | Croissance Organique |
|--------------------------------------|-------------|----------------------|-------------------|----------------------|-------------------------|
| France | 19,7 | 14,8 | 15,1 | 30,4% | 32,4% |
| Reste de l'Europe | 15,7 | 14,6 | 14,7 | 7,0% | 7,9% |
| Amériques | 29,8 | 28,7 | 32,8 | -9,1% | 4,0% |
| Asie / Pacifique | 4,2 | 4,2 | 5,0 | -15,9% | -0,7% |
| Axway Software | 69,4 | 62,3 | 67,5 | 2,7% | 11,3% |

| 4 ^{ème} Trimestre 2023 (M€) | T4 2023 | T4 2022 Retraité* | T4 2022 Publié | Croissance Totale | Croissance Organique |
|--------------------------------------|--------------|----------------------|-------------------|----------------------|-------------------------|
| France | 34,7 | 38,8 | 38,8 | - 10,4% | - 10,4% |
| Reste de l'Europe | 24,7 | 26,7 | 26,5 | - 6,8% | - 7,5% |
| Amériques | 39,3 | 37,7 | 39,6 | - 0,8% | + 4,4% |
| Asie / Pacifique | 5,3 | 4,9 | 5,1 | + 4,7% | + 9,4% |
| Axway Software | 104,2 | 108,1 | 110,1 | - 5,4% | - 3,6% |

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2023

Axway Software : Compte de résultat consolidé

| Exercice 2023 | 2023 | | 2022 | | 2021 | |
|---|--------------|--------------|--------------|---------------|--------------|--------------|
| | M€ | % CA | M€ | % CA | M€ | % CA |
| Chiffres d'affaires | 319,0 | | 314,0 | | 285,5 | |
| <i>dont Licences</i> | 8,8 | | 11,6 | | 18,6 | |
| <i>dont Souscription</i> | 186,6 | | 154,0 | | 114,2 | |
| <i>dont Maintenance</i> | 87,0 | | 111,2 | | 119,0 | |
| Sous-total Produits | 282,4 | | 276,7 | | 251,7 | |
| Services | 36,5 | | 37,3 | | 33,8 | |
| Coût des ventes | 87,2 | | 91,4 | | 83,3 | |
| <i>dont Licences et Maintenance</i> | 24,1 | | 26,4 | | 24,6 | |
| <i>dont Souscription</i> | 28,2 | | 29,4 | | 27,0 | |
| <i>dont Services</i> | 34,9 | | 35,6 | | 31,7 | |
| Marge brute | 231,7 | 72,7% | 222,6 | 70,9% | 202,3 | 70,8% |
| Charges opérationnelles | 168,9 | | 176,4 | | 169,4 | |
| <i>dont Frais commerciaux</i> | 81,6 | | 93,2 | | 89,0 | |
| <i>dont Frais de recherche et développement</i> | 60,1 | | 57,3 | | 55,3 | |
| <i>dont Frais généraux</i> | 27,2 | | 25,9 | | 25,0 | |
| Résultat opérationnel d'activité | 62,8 | 19,7% | 46,3 | 14,7% | 32,9 | 11,5% |
| Charges liées aux stocks options | -4,2 | | -3,4 | | -4,4 | |
| Amortissement des actifs incorporels | -3,2 | | -5,5 | | -8,6 | |
| Résultat opérationnel courant | 55,4 | 17,4% | 37,4 | 11,9% | 19,9 | 7,0% |
| Autres produits et charges | -7,9 | | -83,8 | | -2,7 | |
| Résultat opérationnel | 47,6 | 14,9% | -46,4 | -14,8% | 17,3 | 6,1% |
| Coût de l'endettement financier net | -4,6 | | -2,1 | | -1,3 | |
| Autres produits et charges financiers | -0,2 | | 1,0 | | 0,5 | |
| Charge d'impôt | -7,0 | | 7,4 | | -6,9 | |
| Résultat net | 35,8 | 11,2% | -40,0 | -12,8% | 9,6 | 3,4% |
| Résultat de base par action (en €) | 1,71 | | -1,85 | | 0,45 | |

Axway Software : Bilan simplifié

| Exercice 2023 | 31/12/2023 | 31/12/2022 | 31/12/2021 |
|---|-------------------|-------------------|-------------------|
| | (M€) | (M€) | (M€) |
| Actif | | | |
| Ecarts d'acquisition | 302,1 | 297,8 | 348,3 |
| Actifs incorporels | 5,1 | 8,7 | 15,1 |
| Immobilisations | 9,3 | 12,5 | 14,3 |
| Droits d'utilisation des biens pris en location | 17,8 | 20,1 | 23,5 |
| Autres actifs non courants | 33,2 | 34,9 | 23,4 |
| Actifs non courants | 367,6 | 374,0 | 424,6 |
| Clients et comptes rattachés (net) | 178,0 | 148,1 | 105,1 |
| Autres actifs courants | 32,3 | 30,6 | 27,8 |
| Trésorerie | 16,7 | 18,3 | 25,4 |
| Actifs courants | 227,0 | 197,1 | 158,3 |
| Total de l'Actif | 594,6 | 571,1 | 582,9 |
| Passif | | | |
| Capital | 43,3 | 43,3 | 43,3 |
| Réserves et résultat | 303,0 | 284,5 | 328,9 |
| Capitaux propres | 346,3 | 327,8 | 372,2 |
| Emprunts et dettes financières - part à long terme | 88,0 | 84,6 | 60,1 |
| Dettes financières de location - part à long terme | 19,7 | 23,5 | 27,2 |
| Autres passifs non courants | 16,5 | 11,7 | 13,6 |
| Passifs non courants | 124,2 | 119,8 | 100,9 |
| Emprunts et dettes financières - part à court terme | 4,3 | 3,2 | 1,7 |
| Dettes financières de location - part à court terme | 4,0 | 5,8 | 6,2 |
| Produits constatés d'avance | 49,1 | 55,6 | 55,8 |
| Autres passifs courants | 66,7 | 58,9 | 46,0 |
| Passifs courants | 124,1 | 123,5 | 109,8 |
| Total du Passif | 248,3 | 243,3 | 210,7 |
| Total des Capitaux propres et du Passif | 594,6 | 571,1 | 582,9 |

Annexes (5/5)
Axway Software : Flux de trésorerie

| Exercice 2023 | 2023 (M€) | 2022 (M€) | 2021 (M€) |
|--|--------------|--------------|--------------|
| Résultat net de la période | 35,8 | -40,0 | 9,6 |
| Dotations nettes aux amortissements et provisions | 19,3 | 16,5 | 20,2 |
| Autres produits et charges calculés | 1,4 | 85,3 | 3,9 |
| Capacité d'autofinancement après coût de l'endettement financier net et impôt | 56,6 | 61,8 | 33,7 |
| Variation du B.F.R. lié à l'activité (y compris dette liée aux avantages au personnel) | -32,9 | -41,0 | -26,2 |
| Coût de l'endettement financier net | 4,6 | 2,1 | 1,3 |
| Impôt, nette de provisions | 3,9 | -10,0 | 4,1 |
| Flux net de trésorerie généré par l'activité | 32,1 | 13,0 | 12,9 |
| Flux net de trésorerie lié aux opérations d'investissement | -12,6 | -11,1 | -2,8 |
| Sommes reçues lors de l'exercice des stock-options | - | - | 2,0 |
| Achats et reventes d'actions propres | -4,8 | -13,7 | -9,5 |
| Dividendes versés | -8,4 | -8,5 | -8,6 |
| Variation des emprunts | 3,4 | 20,7 | 21,5 |
| Variation des dettes financières de location | -7,2 | -7,2 | -6,7 |
| Intérêts financiers nets versés | -3,7 | -1,2 | -0,6 |
| Autres flux | -0,4 | 0,6 | 0,1 |
| Flux net de trésorerie lié aux opérations de financement | -21,1 | -9,4 | -1,7 |
| Incidence des variations des cours des devises | -0,2 | 0,7 | 0,7 |
| Variation de trésorerie nette | -1,8 | -6,9 | 9,0 |
| Trésorerie d'ouverture | 18,3 | 25,2 | 16,2 |
| Trésorerie de clôture | 16,5 | 18,3 | 25,2 |

Axway Software : Impact des variations de change et de périmètre sur le chiffre d'affaires

| Exercice 2023 (M€) | 2023 | 2022 | Croissance |
|---|--------------|--------------|---------------|
| Chiffre d'affaires | 319,0 | 314,0 | + 1,6% |
| Variations de change | | -4,4 | |
| Chiffre d'affaires à taux de change constants | 319,0 | 309,6 | + 3,0% |
| Variations de périmètre | | -8,2 | |
| Chiffre d'affaires à taux de change et périmètre constants | 319,0 | 301,4 | + 5,8% |

Axway Software : Variation des taux de change

| Exercice 2023 | Taux moyen 2023 | Taux moyen 2022 | Variation |
|---------------|--------------------|--------------------|-----------|
| Pour 1€ | | | |
| Dollar US | 1,081 | 1,053 | - 2,6% |